

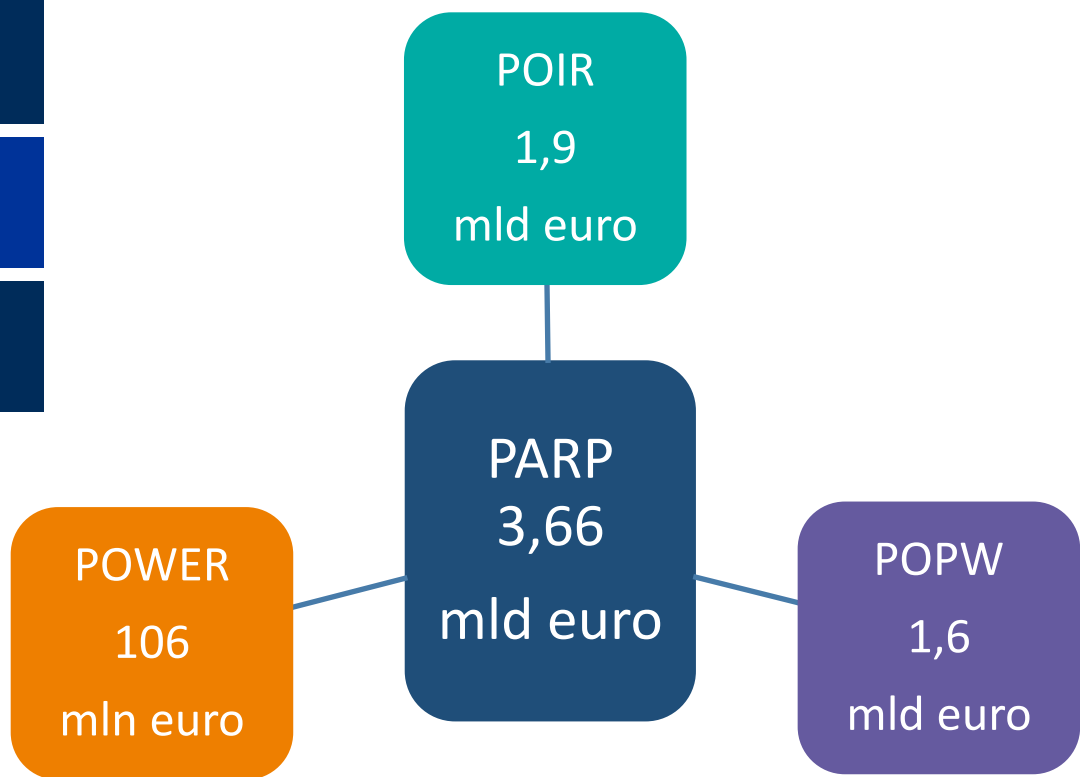
2018

Wsparcie dla firm z Programu Polska Wschodnia

Grażyna Czerwińska

Stalowa Wola, 20 lutego 2018 r.

PARP w perspektywie finansowej UE na lata 2014-2020



To rzeczywiście sporo, ale....

- Jak to ma znaczenie dla mnie i mojej firmy?
- Kto i na co może otrzymać wsparcie?
- Na jakim etapie inwestycji mogę ubiegać się o wsparcie?
- Ile i jakie wydatki mogę sfinansować ze środków pomocowych?

Oferta PARP z funduszy UE w latach 2014-2020



Oferta PARP dla Start-upów



- 1. Platformy startowe dla nowych pomysłów – marzec 2018 r.**
- 2. Rozwój start-upów w Polsce Wschodniej – brak naboru w 2018 r.**

Platformy startowe dla nowych pomysłów

Rozwój start-upów w Polsce Wschodniej

Start-upy



Jesteś przedstawicielem ośrodka innowacji w Polsce Wschodniej? Chciałbyś wspierać młodych przedsiębiorców w przekształcaniu pomysłu w innowacyjny biznes? Zostań częścią Platformy startowej.



Dzięki Twoim działaniom młodzi ludzie otrzymają wyjątkową szansę rozwoju swojej działalności, a Polska Wschodnia zyska wielu innowacyjnych i nowoczesnych przedsiębiorców.

Platformy startowe dla nowych pomysłów

Rozwój start-upów w Polsce Wschodniej

Start-upy



Platformy Startowe dla nowych pomysłów

Rozwój startupów w Polsce Wschodniej



m.in. parki naukowo-technologiczne, parki naukowe lub inkubatory technologiczne

mikro i mali przedsiębiorcy (osoby do 35 r.ż.)*

*preferencja dla osób w tym wieku



Koszty kwalifikowalne do 100 %

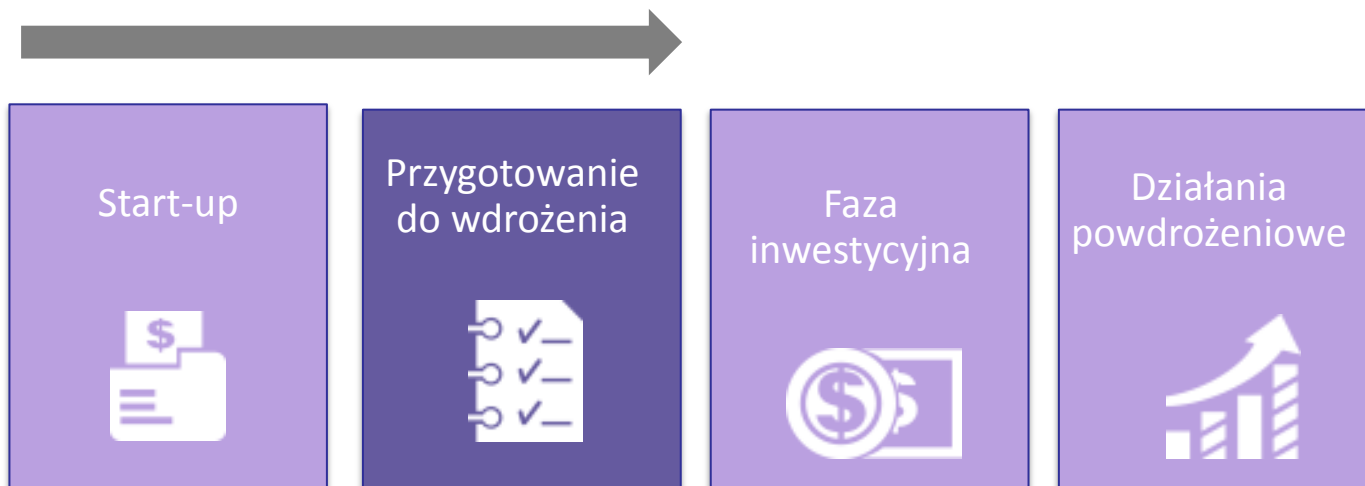
Koszty kwalifikowalne do 85% (800 tys. zł)



Organizacyjne, oceny pomysłów, usług specjalistycznych, wsparcia start-upów

m.in. zakup usług informatycznych, środki trwałe, działania informacyjno-promocyjne

Wykorzystanie środków z PARP w przygotowaniu innowacyjnych pomysłów do wdrożenia



Wzór na konkurencję I etap – maj 2018 r.



Wzór na konkurencję



Każde przedsiębiorstwo stara się przebić ofertę konkurencji i być najlepszym w swojej branży. Czasem jednak brak nam wiedzy i możliwości, które pozwoliłyby wykorzystać wszystkie rozwiązania prowadzące do sukcesu. Kluczowa może być usługa umożliwiająca fachową i profesjonalną pomoc w zarządzaniu procesami wzorniczymi.

Wzór na konkurencję I etap

Przygotowanie
do wdrożenia



Kto?

Ile?

Na co?

MŚP z Polski
Wschodniej

100 tys. zł
85 %

*Usługi doradcze
związane z
przeprowadzeniem
audytu wzorniczego*

- projekty obejmujące przeprowadzenie audytu wzorniczego oraz opracowanie strategii wzorniczej
- Koszty: zakup usług doradczych świadczonych przez doradców zewnętrznych związanych z przeprowadzeniem audytu wzorniczego i opracowaniem strategii wzorniczej
- Rozliczenie projektu - refundacja

Wzór na konkurencję I etap

Przygotowanie
do wdrożenia



Zwróć uwagę:

- zamknięcie przynajmniej jednego roku obrotowego trwającego przynajmniej 12 miesięcy
- zatrudnianie co najmniej 5 pracowników
- przychody ze sprzedaży nie mniejsze niż 600 tyś PLN
- Właściwy wybór wykonawcy
- Zapewnienie finansowania projektu
- Opracowanie strategii wzorniczej

Dofinansowanie z PARP na inwestycje



1. **Wdrażanie innowacji przez MŚP** – kwiecień 2018 r.
2. **Wzór na konkurencję II etap** – w toku

Wdrażanie innowacji przez MŚP

Faza
inwestycyjna



Jesteś Przedsiębiorcą należącym do Ponadregionalnego Powiązania Kooperacyjnego i Ty lub Twoi Partnerzy macie znakomity pomysł na unowocześnienie Waszych biznesów lub chcecie stworzyć i wprowadzić na rynek nowy, innowacyjny produkt powstały dzięki wdrożeniu wyników prac badawczo-rozwojowych (w skrócie B+R), to możesz skorzystać ze wsparcia.

Wdrażanie innowacji przez MŚP

Faza
inwestycyjna



- wyłącznie mikro, mali lub średni przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej
- projekty realizowane w Polsce Wschodniej prowadzące do stworzenia innowacyjnych (przynajmniej na poziomie kraju) produktów (wyrobów lub usług) poprzez wdrożenie (własnych lub nabytych) wyników prac B+R

Kwoty:

Minimalna wartość kosztów kwalifikowalnych 1 mln zł

Maksymalna kwota dofinansowania do 7 mln zł

Wdrażanie innowacji przez MŚP

Faza
inwestycyjna



Wydatki kwalifikowane

1) koszty realizacji inwestycji początkowej (regionalna pomoc inwestycyjna):

- nabycie nieruchomości, w tym prawa użytkowania wieczystego, z wyłączeniem lokali mieszkalnych;
- nabycie albo wytworzenie środków trwałych
- nabycie robót i materiałów budowlanych;
- nabycie wartości niematerialnych i prawnych

2) koszty uzyskania, walidacji i obrony patentów i innych wartości niematerialnych i prawnych oraz koszty zakupu usług doradczych związanych z inwestycją w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji np. w zakresie wzornictwa, przygotowania do wdrożenia, doradztwa technicznego związanego z wdrożeniem inwestycji (przygotowanie projektów technicznych, dokumentacji wdrożeniowej, analiz w zakresie niezbędnych prac dostosowawczych)

3) Koszty ustanowienia i utrzymania zabezpieczenia zaliczki wypłacanej na rzecz MŚP

Wdrażanie innowacji przez MŚP

Faza
inwestycyjna



Zwróć uwagę:

- Wnioskodawca zatrudnia co najmniej 5 pracowników
- osiągnął przychody ze sprzedaży nie mniejsze niż 600 tys. PLN
- Działa od 6 miesięcy w ponadregionalnym powiązaniu kooperacyjnym z Polski Wschodniej
- Powiązanie kooperacyjne istnieje min. od 12 miesięcy i zrzesza co najmniej 5 przedsiębiorców
- Rozliczenie: zaliczka, refundacja

Wzór na konkurencję II etap

Faza
inwestycyjna



Wykorzystanie wzornictwa w swojej branży da wymierne efekty w postaci wprowadzenia na rynki krajowe i zagraniczne całkiem nowych produktów.

Wzór na konkurencję II etap

Faza
inwestycyjna



- wyłącznie mikro, mali lub średni przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą na terytorium Polski Wschodniej
- Projekty dotyczące wdrożenia i realizacji zatwierdzonej strategii wzorniczej opracowanej w etapie I

Koszty:

Inwestycyjne do 70% poziom dofinansowania

Zakup usług doradczych do 50% poziom dofinansowania

wdrożenie strategii wzorniczej opracowanej w I etapie,
tj. środki trwałe, wartości niematerialne i prawne

Wsparcie do 3 mln zł

Rozliczenie: zaliczka, refundacja

Wzór na konkurencję II etap

Faza
inwestycyjna



Wydatki kwalifikowane

- usługi doradcze świadczone przez doradców zewnętrznych związanych z wdrożeniem strategii wzorniczej, opracowanej w ramach Etapu I.
- nabycie środków trwałych innych niż nieruchomości;
- nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz innych praw własności intelektualnej
- koszty ustanowienia i utrzymania zabezpieczenia zaliczki

Wykorzystanie wsparcia z PARP na przygotowanie i wyjście z produktami na rynki zagraniczne



Internacjonalizacja MŚP - w toku



Program Operacyjny Polska Wschodnia

www.popw.parp.gov.pl